

# **БИЗНЕС ПЛАН**

## **ОТКРЫТИЕ АТЕЛЬЕ «БЕЛОШВЕЙКА»**

**Выполнила ученица 8  
«Б» класса  
Школы номер 91  
Хамроева Дилдора**



**Руководитель проекта:  
педагог дополнительного  
образования МБОУ ДОД «ЦВР  
«Крылатый» Сенькина Е.П.**

## **АКТУАЛЬНОСТЬ ПРОЕКТА**

В настоящее время, в связи со снижением доходов населения большее количество людей не имеют возможности покупать вещей в бутиках и в магазинах, а также пользоваться услугами ателье по пошиву одежды. Поэтому многие стараются ремонтировать и перешивать старые вещи, что позволяет значительно улучшить семейный бюджет.

Зная об этом, стоит задуматься о вложении собственных денежных средств в бизнес по пошиву и ремонту одежды, но только после того, как тщательно составлен бизнес план. Тем более, что количество тех кто желает это сделать за всё время возрастает.

Актуальность открытия ателье по индивидуальному пошиву заключается в том, что потребители желают получать качественные вещи: многие люди трепетно относятся к каждому шву на одежде которые должны соответствовать правильные технологии пошива. Множество людей имеют нестандартные фигуры. Индивидуальный пошив помогает разрешить эту проблему. Следует заметить, что большое количество швейных мастерских находится в больших районах, а в маленьких практически нет. Таким образом актуальность индивидуального пошива объясняется тем, что с его помощью можно без труда следовать не только направлениям моды, но и соответственному выбранному одному или нескольким стилям в одежде.

Очень часто мастерские по ремонту и пошиву одежды открывают те, кто так или иначе был связан со сферой индивидуального пошива одежды. Изучив рынок, вникнув в особенности развития дела, а также составив бизнес план ателье, которому затем можно действительно следовать, можно начинать свой бизнес.

В настоящее время для каждого бизнеса существуют риски пандемии. И чтобы избежать эту ситуацию я буду давать объявления в соцсетях.

Я хочу открыть свой бизнес в Советском районе на улице 22 Партсъезда, 52, так как помещение находится рядом, недорогая аренда и проходной двор.

# Цель и задачи проекта

Цель проекта:

- Изучить возможность открытия бизнеса;

Задачи проекта:

- Научиться работать с интернетом;
- Научиться использовать полученные знания при составлении презентации;
- Научиться делать выводы из полученных данных.
- 



## Маркетинг в сфере образования

	.Наименование	.Срок обучения	.Стоимость	.Наличие диплома
.1.	.«Санкт-Петербургская школа красоты» .Адрес: улица Самарская 128	.2 недели	.8300р.	.+
.2.	.«Фактура» .Адрес: улица Дачная 2, корпус 1	.2 месяца	.4500р.	.+
.3.	.Академия «Бурда»	.1 неделя	.3000р.	.+

## **ПРАВОУСТАНОВЛИВАЮЩИЕ ДОКУМЕНТЫ**

- Для открытия бизнеса мне понадобятся правоустанавливающие документы.
- Совершеннолетний возраст (18 лет).
- Обратиться в администрацию и получить Свидетельство о регистрации с номером.
- Регистрация в налоговом органе (ИФНС). Регистрация бесплатно, а в налоговое 800 рублей в (госпошине).
- Открыть расчётный счёт в банке.
- Изготовление печати 1500р.
- Медицинская книжка.
- Регистрация в пенсионном фоне (бесплатно)

Всего затрат на правоустанавливающие документы: **800+1500=2300рублей.**

## Маркетинг местоположения

	<b>.Район</b>	<b>.Примечание</b>
<b>.1.</b>	<b>.<u>Самарский район</u></b>	<b>.В Самарском районе проживает 30441 человек. В центре города дорогая аренда. Район не далеко находится от места жительства, 20 конкурентов.</b>
<b>.2.</b>	<b>.Южный город</b>	<b>.Население 30 тыс. человек. Аренда недорогая. Недалеко от меня. Мало конкурентов.</b>
<b>.3.</b>	<b>.Советский район</b>	<b>.В Советском районе проживает 176857 человек. Дорогая аренда, 22 конкурентов. Недалеко от дома.</b>

<b>.№</b>	<b>.Адрес</b>	<b>.Цена</b>	<b>.М2</b>	<b>.Примечание</b>
<b>.1</b>	<b>.Чапаевская, 60</b>	<b>.22 000 р</b>	<b>.42м2</b>	<b>.Нежилое помещение подходить для любого бизнеса.</b>
<b>.2</b>	<b>.Ново-Вокзальная, 161 А</b>	<b>.16 000р</b>	<b>.24м2</b>	<b>.Рядом остановка, напротив вход в большой автомобильный и пешеходный трафик.</b>
<b>.3</b>	<b>.Ул. 22 Партсъезда, 52</b>	<b>.5880 р</b>	<b>.16.6м2</b>	<b>.3 этаж, рядом есть площадка, парковка, остановка</b>

.	.Наименование	.Цена	.Адрес
.1.	.Бизнес «Гарант»	.1500 р.	.ул. Мичурина, 21А
.2.	.«Огни Поволжья»	.5000р.	.ул. 22 Партсъезда,52
.3.	.«Альянс недвижимость»	.20000р.	.ул. Гагарина, 2



<b>.№</b>	<b>.Наименование</b>	<b>.Количество</b>	<b>.Цена</b>	<b>.Стоимость</b>
<b>.1.</b>	<b>.Стол для раскройки</b> .	<b>.1 шт.</b>	<b>.3885р.</b>	<b>.3885р.</b>
<b>.2.</b>	<b>.Стул</b>	<b>.4 шт.</b>	<b>.1000р.</b>	<b>.4000р.</b>
<b>.3.</b>	<b>.Вешалка</b>	<b>.1 шт.</b>	<b>.800р.</b>	<b>.800р.</b>
<b>.4.</b>	<b>.Швейная машина</b> . .	<b>.2 шт.</b>	<b>.-</b>	<b>.-</b>
<b>.5.</b>	<b>.Шкаф</b>	<b>.1шт.</b>	<b>.2500р.</b>	<b>.2500р.</b>
<b>.6.</b>	<b>.Зеркало</b>	<b>.1 шт.</b>	<b>.1500р.</b>	<b>.1500р.</b>

<b>.№</b>	<b>.Наименование</b>	<b>.Количество</b>	<b>.Цена</b>	<b>.Стоимость</b>
<b>.1.</b>	<b>.Швейная машинка (собственная)</b>	<b>.2 шт.</b>	<b>.-</b>	<b>.-</b>
<b>.2.</b>	<b>.Гладильная доска</b>	<b>.1 шт.</b>	<b>.500р.</b>	<b>.500р.</b>
<b>.3.</b>	<b>.Утюг с функцией отпаривания</b>	<b>.1 шт.</b>	<b>.1500р.</b>	<b>.1500р.</b>
<b>.4.</b>	<b>.Набор ножниц</b>	<b>.2 шт.</b>	<b>.454р.</b>	<b>.454р.</b>
<b>.5.</b>	<b>.Кассовый аппарат</b>	<b>.1 шт.</b>	<b>.5000р.</b>	<b>.5000р.</b>
<b>.6.</b>	<b>.Сантиметровая лента</b>	<b>.2 шт.</b>	<b>.50р.</b>	<b>.100р.</b>
<b>.7.</b>	<b>.Прозрачная линейка</b>	<b>.1 шт.</b>	<b>.87р.</b>	<b>.87р.</b>
<b>.8.</b>	<b>.Портновские булавки</b>	<b>.2 пачки</b>	<b>.80р.</b>	<b>.160р.</b>
<b>.9.</b>	<b>.Магнитный браслет для булавок</b>	<b>.1 шт.</b>	<b>.350р.</b>	<b>.350р.</b>
<b>.10.</b>	<b>.Лекало для проймы, горловины</b>	<b>.1 шт.</b>	<b>.100р.</b>	<b>.100р.</b>

.10.	.Лекало для проймы, горловины	.1 шт.	.100р.	.100р.
.11.	.Портновский мел	. 1 пачка 30 шт.	.5 р.	.150р.
.12.	.Канцелярский нож	.2шт.	.18р.	.36р.
.13.	.Распарыватель	.1 шт.	.70р.	.70р.
.14.	.Крючок для заправки хвостиков нити от оверлока	.2шт.	.100р.	.200р.
.15.	.Иголки для швейной машины	.2 пачки	.80р.	.160р.
.16.	.Средство от осыпания краев ткани	.1 шт.	.250р.	.250р.
.17.	.Короб для хранения ниток	.1 шт.	.500р.	.500р.
.18.	.Утяжелители	.1 шт.	.200р.	.200р.
.19.	.Нитки	.40 шт.	.30р.	.1200р.
.20.	.Машинные лапки	.1 пачка	.50р.	.50 р.
.21.	.Складной коврик	.1 шт.	.450р.	.450р.
.22.	.Клеевая лента	.8 шт.	.45р.	.360р.
.23.	.Бумага для выкроек	.1 шт.	.250р.	.250р.
.24.	.Портновский манекен	.1 шт.	.800р.	.800р.
.25.	.Маркеры	.1 пачка	.300р.	.300р. И ДР,

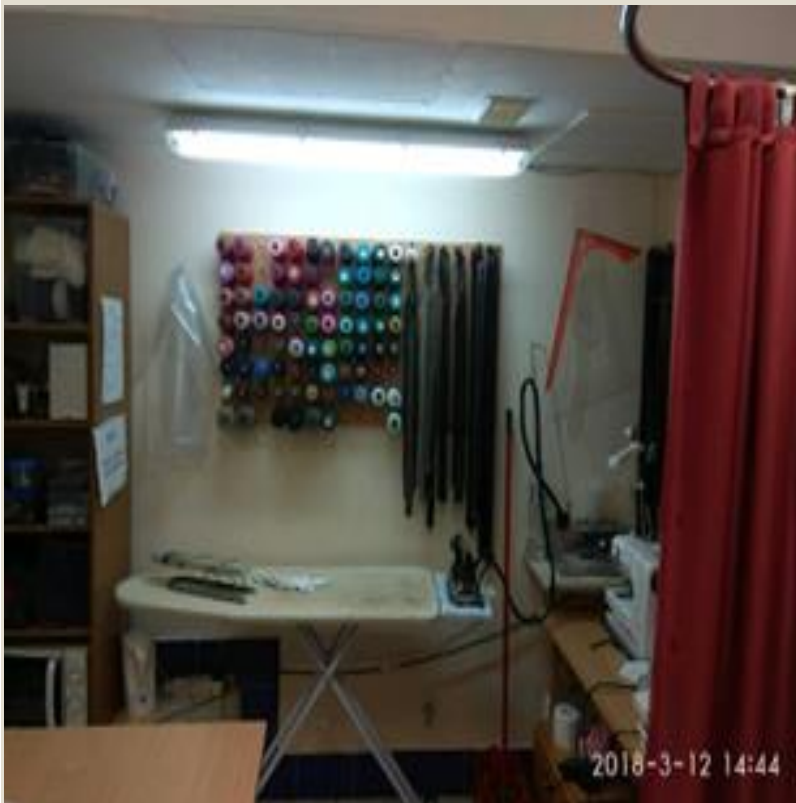
**Затраты на оборудование и инструменты составили 13 527+12 687=26 212руб.**  
**Затраты на оформление помещения составили 3000 руб.**



## Реклама

- Для распространения информации о моём ателье мне нужна реклама.
- Для распространения рекламы необходимо:
- Распечатать листовки с рекламой.
- Продвигать листовки в социальных сетях.
- Распространить листовки рядом с разными магазинами.
-

## Финансовые затраты



№	Наименование	Стоимость
1.	Курсы (образование) Сертификат Доход	4500р. 1500р. -
2.	Документы	2300р.
3.	Риэлтор	5000р.
4.	Аренда за 2 мес.	$5880 \times 2 = 11\ 760$ р.
5.	Косметический ремонт	Оформление помещения составляет 3000р.
6.	Оборудование, мебель	$13\ 527 + 12\ 687 = 26\ 212$ р.
7.	Материалы, продукты	-
8.	Реклама	2000р.
	<b>Итого:</b>	<b>56 272р.</b>

## **ОРГАНИЗАЦИОННЫЙ РАЗДЕЛ**

**Правовой статус моей фирмы: Самозанятый**

**Название: «Белошвейка»**

**Слоган: «Приходите к нам-**

**Сошьём, перешьём, починим»**

**Количество сотрудников: Я работаю сама.**

**Я буду шить одежду, ремонтировать вручную или с помощью машинки,  
убирать помещение, все буду делать сама на первых порах.**

**График работы:**

**вт - пт 10:00-20:00**

**сб- 10:00-18:00**

**пн-выходной**

<b>.Конкуренты</b>	<b>.Подгон по фигуре</b>	<b>.Замена молнии</b>	<b>.Укорочение длины изделия</b>	<b>.Замена пуговиц</b>	<b>.Замена молний на пуховики</b>	<b>.Изменение фасона</b>
<b>.Ателье «Dolinek stile»</b>	<b>.2300р.</b>	<b>.350р.</b>	<b>.1450р.</b>	<b>.150р.</b>	<b>.2500р.</b>	<b>.900р.</b>
<b>«.«Лаборатория одежды»</b>	<b>.1000р.</b>	<b>.450р.</b>	<b>.1350р.</b>	<b>.100р.</b>	<b>.2300р.</b>	<b>.100р.</b>
<b>.Моя цена</b>	<b>.1500р.</b>	<b>.300р.</b>	<b>.1200р.</b>	<b>.120р.</b>	<b>.2000р.</b>	<b>.800р.</b>

	.Подгон по фигуре	.Замена молний	.Укорочение длины изделия	.Замена пуговиц	.Замена молний на пуховики	.Изменение фасона
.Моя фирма	.1500р.	.300р.	.1200р.	.120р.	.1000р.	.800р.

**Средняя цена чека:**

$$1500+300+1200+120+1000+800=4920:6=820\text{р.}$$



# Ожидаемые финансовые результаты

.№	. За день	. ДОХОД За месяц
.1.	<ul style="list-style-type: none"> <li>.Средняя цена чека≈820руб.</li> <li>.Минимальное количество клиентов в день=3чел.</li> <li>.Доход= 820×3=<b>2460р.</b></li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>.2460×24=59 040+12 000(цена пошива костюма из материала клиента) =<b>71 040р.</b></li> </ul>
.2.	<b>.ЗАТРАТЫ</b>	<b>.29 880р.</b>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>.Аренда</li> <li>.Электроэнергия</li> <li>.Зарплата</li> <li>.Вода</li> <li>.Материалы (нитки, масло и др.)</li> <li>.Непредвиденные расходы</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>.5880р.</li> <li>.Свой счетчик 1000р.</li> <li>.20 000р.</li> <li>.Входит в аренду</li> <li>.1000р.</li> <li>.2000р.</li> </ul>
.3.	<b>.НАЛОГ «Самозанятый» 4%</b>	<b>.71 040×0.04=2842р.</b>
.4.	<b>.Прибыль-Д-Р-Н=71 040-29880-2842</b>	<b>.38 318р.</b>

**Выводы по проекту:**  
**Финансовые вложения составили 56272 руб.**  
**Минимальная прибыль составила 38318 руб.**  
**Окупаемость проекта 1,5 мес.**

- Подводя итог проделанной работы, я решила выяснить, выполнила ли я все так, как предполагалось, т.е. добилась ли цели и все ли задачи, поставленные перед собой, я выполнила.
- Таким образом, внедряя этот проект, я смогу обеспечить себя работой. А в будущем, при выходе на более высокие прибыли, я смогу укомплектовать свое помещение более совершенным оборудованием. При условии успешности бизнеса, можно будет подумать об открытии сети ателье «эконом» класса.



Спасибо за  
внимание !

