

Бизнес-проект «Я открываю барбершоп «ИП Гусейнов».



Выполнил ученик 10 «А» класса
Школы интерната для незлышащих и
слабослышащих детей ГБОУ№4
г.о. Самара
Гусейнов Эмин

*Руководитель проекта:
педагог дополнительного
образования МБОУ ДОД ЦВР
«Крылатый» Сенькина Е.П.*

I. АКТУАЛЬНОСТЬ.

Барбершоп – это заведение исключительно для мужчин, где можно не просто постричь волосы и сделать красивой бороду, а расслабиться, провести время без лишних разговоров.



Барбершоп – это не только место, где мужчина станет выглядеть ухоженно и стильно, отгородившись от любопытных глаз и разговоров. Это своеобразный клуб, где можно почувствовать себя комфортно, помимо парикмахерских услуг пообщаться с людьми на интересные темы.

Целевая аудитория моего барбершопа



Это актуально, потому что современные барбершопы нацелены на разные аудитории и можно найти заведение, в котором будет комфортно и весело:

-мужчины, следящие за модой, которые тщательно создают свой «лук», смогут не просто получить стильную бороду и фирменную прическу, а и приобрести аксессуары, как правило, стильные и нестандартные;

- обычные мужчины независимо от вида деятельности, которые зашли ради любопытства или просто-так, смогут красиво подстричься, без всяких укладок, а ухаживать за собой в «мужском» атмосферном заведении куда приятнее;

Как правило, барбершопы – это престижные, стильные, модные заведения, они лучше обычных парикмахерских.

II. Маркетинговый анализ

1. Маркетинг в сфере образования.

№ п/п	Наименование организации	Стоимость обучения, руб.	Время, наличие диплома
1.	Барбер с нуля	42000	За 35 дней , диплом
2.	СНОР-СНОР D	45000	225,5 ч. диплом
3.	ТОП БАРБЕРШОП	50000	1-2х месяц
4.	Ученик барбера	Доход-35000	Свидетельства нет

Выбираю «Барбер с нуля» - стоимость обучения
42000руб.

3 месяца после обучения работаю барбером – доход **75000руб.**

Итого доход от обучения:

75000руб. -42000 руб.= 33 000 руб

2. Оформление необходимых правоустанавливающих документов

Расходы на оформление (с 18 лет) :

1.Регистрация в администрации районе – бесплатно;

Регистрация в налоговой инспекции – госпошлина
800 руб.;

Открытие расчетного счета в банке – бесплатно;

Изготовление печати – 550 рублей;

Получение медицинской книжки – 3500 рублей;

Регистрация в пенсионном фонде – бесплатно.

Итого: примерные затраты составили 4850руб.

3. Выбор помещения. Заключение договора аренды.

Воспользовавшись сайтами ЦИАН, АВИТО в интернете, я подыскал следующие варианты помещений:

№	Местонахождение	метраж	Стоимость с месяц
1.	 <p data-bbox="170 1043 542 1208"><u>м. Безымянка, улица</u> <u>Победы, 142</u></p>	22м2	за 14 500 руб./мес.

Я выбираю 1 вариант по адресу Безымянка, ул. Победы 142:
затраты на аренду за месяц вперед составят $14500 \times 2 =$
29000 руб.

2.	 <p>мкр. <u>Металлург</u>, <u>Каховская улица, 46А</u></p>	<u>17,6 м²</u>	за 9 152 руб./мес.
----	---	---------------------------	--------------------

3.	 <p><u>Самарская</u> <u>область, Самара, р-н</u> <u>Кировский, Олимпийская</u> <u>улица, 57</u></p>	<u>Своб. назнач. 19,7 м²</u>	за 7 880 руб./мес.
----	---	---	--------------------

4. Затрат на косметический ремонт помещения нет, так как арендованное помещение в отличном состоянии. На дизайнерское оформление (картины, плакаты и др.) я потрачу 4000руб.



5. Затраты на оборудование, материалы и инструменты.

инструменты.

Чтобы уменьшить расходы на финансирование проекта – оборудование я буду брать бывшее в употреблении с помощью сайтов АВИТО, ЮЛА и ОТДАМ ДАРОМ.

Оборудование/ Материалы	Стоимость за 1 шт..руб.	Кол- во	Стоимост ь Всего руб.
Кресла для ожидания 	1000	2	2000
Вешалка 	500	1	500
Стулья	420	3	1260

Всего расходов на оборудование и мебель 32760 руб.

<p>Письменный стол</p> 	<p>400</p>	<p>1</p>	<p>400</p>
<p>Лампа для освещения</p>	<p>Есть у арендодателя</p>		<p>0</p>
<p>Кассовый аппарат для ИП</p> 	<p>Покупка 4500</p>	<p>1</p>	<p>4500</p>
<p>Barbershop кресло</p> 	<p>15000</p>	<p>1</p>	<p>15000</p>
<p>Зеркало парикмахерское, цвет черный</p> 	<p>7000</p>	<p>1</p>	<p>7000</p>
<p>Тележка для парикмахерских инструментов б/у</p> 	<p>1100</p>	<p>1</p>	<p>1100</p>
<p>Мойка</p> 	<p>1000</p>	<p>1</p>	<p>1000</p>
<p>Всего расходы на оборудование и мебель составят</p>			<p>32760руб.</p>

Затраты на инструмент 13707 руб.

Машинка для стрижки с большим количеством насадок		1	2174
Ножницы: обычные и филировочные		1	2500
Набор расчесок для разных задач	 10pcs	1	1723
Опасная бритва и сменные лезвия к ней		1	2230
Фен		1	2480
Щетки, косметика			2600
Всего: стоимость инструмента			13707

**Всего затраты на
оборудование $13707+32760=46467$ руб.**

7. Затраты на рекламу 3000 руб.

Первыми клиентами, как правило, будут родственники и знакомые. Я сфотографирую удачные работы и выложу в группы в социальных сетях. Размещу рекламный ролик на «YouTube», «В Контакте».

- Ярко оформленная вывеска, фото На постере, перечень услуг и т.д.

- Эффективным методом будет раздача визиток, листовок



8. Финансирование

организационных работ - 50317 руб.

Затраты на образовательные курсы	Доход 33000руб.
Затраты на оформление правоустанавливающих документов	4850 руб.
Затраты на аренду (за месяц вперед)	14500х 2мес.=29000руб.
Затраты на оборудование и инструменты	46467руб.
Затраты на рекламу	3000 руб.
Итого: затраты на открытие бизнеса по проекту составляют	50317 руб.

IV Описание услуг:



Как правило, в услугу входят:

- мытье волос,**
- сушка**
- укладка по форме с использованием стайлингов.**
- бритье опасной бритвой.**
- детские стрижки. Развивать чувство стиля никогда не рано. И хотя барбершопы позиционируют как мужские салоны с брутальной атмосферой, в большинстве из них с удовольствием работают и с юными джентльменами, и с малышами.**
- корректировка и оформление усов мужские стрижки.**

1. Производственный план барбершопа

Наименование бизнеса и правовой статус «ИП Гусейнов Эмин»

Количество сотрудников 2 (Директор и барбер, помощник)

График работы: Вторник - Воскресенье с 11.00 -19.00 ; Понедельник

– выходной.

Ценообразование

Вид услуг	<u>Доберман</u> <u>барбершоп</u>		Barbers hop Beard	Стоимость (руб.)	ИП Гусейнов Эмин	Стоимость (руб.)
	Стоимость (руб.)	Стоимость (руб.)				
Стрижки мужская	Барбершоп, Парикмахер ская Оплата картой, барбершоп, льготная стрижка,	1000	Барберш оп, Парикма херская Подароч ный сертифи кат,	1000	В первые 3 месяца акции.	800
Стрижка детская		300		300		250
Укладка бороды		850		800		750
Бритье опасной бритвой		1100		1000		900
Стрижка бороды		1200		1200		1000
Корректировка и оформление усов		1000		800		800

Средний чек клиента с учетом парикмахерских услуг, составит 750 руб.

Ожидаемая прибыль за месяц 49980руб

№п\п	Наименование показателя	Итого за месяц
1.	Доход	
	<p>Минимальная средняя стоимость 1 услуги составит 750руб; Ожидаемое минимальное количество клиентов в день составит 6 человек. Минимальная выручка в день составит $6 \times 750 = 4500$ руб.</p>	<p>4500×26 рабочих дней = 117000 руб.</p>
2.	Затраты:	60000руб.
а\	Аренда	7500 руб.
б\	Зарплата (моя и помощника)	45000 руб.
г\	Затраты на необходимые материалы	5 000 руб.
д\	Электричество, водоотведение и водоснабжение	2500 руб.
е\	Налоги (Доход $\times 6\%$, при упрощенном налогообложении)	$117000 \times 6\% = 7020$ руб.
	Ожидаемая минимальная прибыль:	49980 руб.

ОЖИДАЕМЫЕ ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

Капитальные вложения в проект составят 50317 руб.

Ожидаемая прибыль составит 49980 руб.

Таким образом, окупаемость даже без учета возможных субсидий составляет чуть больше месяца.

Затрат может быть больше, однако в этом виде бизнеса окупаемость финансовых вложений в любом случае (маленькие парикмахерские, барберопы) – составляет не более 4-5ти месяцев.

Таким образом, внедряя этот проект, я не только обеспечу себя работой, но и дам одно рабочее место для моего сотрудника. При выходе на более высокие прибыли я смогу укомплектовать зал более совершенным оборудованием, оборудовать еще одно место и принять на работу еще 2-х сотрудников.

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ

